

我当老师 的日子里

05 电商 B 李越城

今年 10 月,我开始学韩语。在亲戚的介绍下,我认识了一位韩国朋友,他们一家四口刚到中国,并打算长住中国。可他们不懂汉语,所以在日常生活中很不方便。那几天韩国的朋友正在给他们的两个孩子分别找汉语老师和英语老师。我亲戚把我推荐给那韩国朋友,问我是否愿意在空余时间教英语?因为我明白自己英语学得不理想,所以,没有接受。他们说,如果你愿意,可以教 5 岁的那位孩子,使用的是一年级的教材。在业余时间,还可以用韩语和他们交流,巩固平时所学习的韩语。我想教小学一年级的英语,应该没有问题,于是答应了。

我原以为教一年级的英语是

小意思,拿到教材后就压在书桌底层,轮到上课时,翻开书直接就教。可有一天出的“洋相”,让我明白了什么叫“预测立,不预测度”。

那天和平常一样,我领读,韩国小孩跟读,中途我发现“gorilla”这个单词自己也不认识,在教他时,我将其中“O”的发音读成/O/。当我要回校的时候,他妈妈问我这个单词如何发音时,我读了一次,他妈妈笑笑摇了摇头,我才感觉到自己出错了。回学校之后,我查了这个单词的“O”发音应为/a/。从那以后,我每次去上课之前,都会抽些时间备课,对把握不准的单词,一定要查字典搞准确,避免错误的再次发生。

当过老师的人都知道,要教会

小孩子是相当不容易的,总会遇到很多的麻烦,更何况我与这位“学生”之间还有个障碍——语言不通。面对众多的问题,我探索着不同的方法,并将我的一些想法与他母亲商谈。值得庆幸的是,他妈妈极为和善,耐心地听我分析,并总是鼓励我,要我用自己的方式去教她的孩子。

这样时间过了两个星期,一天,小孩的妈妈递给我一本学习汉语的书,并用不熟练的汉语说,以后你教他学中文可以吗?当时,我心里很疑惑,不是我英语教得不好,致使他妈妈不喜欢,还是……之后的交谈中,我才知道,她已把孩子送到了幼儿园,现在迫切需要学习的是汉语,而在教他的四个老师(两个教汉语,

两个教英语)中,只需留下一位教他汉语就行了。我没有知道留下我的原因,只是在后来的交谈中,他母亲提到,教小孩子学习,如果用成年人的教法,会令其反感,产生厌烦学习情绪。老师如果只注意教,而没有考虑学生的学,那么学生和老师都是很累的。教之最终目的是让其学会,学而用之,而非死记,当老师是要讲究方法和技巧的。最后,她还是和以前一样笑着说,希望你这个老师和你的学生在学习过程中是轻松的。

转眼间,我当老师已 1 个多月了,从中我初步学会了如何做个工作,也明白了我们一些老师的用心良苦,以后自己该如何做个善于学习的学生。

捐助物款的日子。为方便师生捐助,我们把捐助站点设在学校人流量最多的 2 号餐厅门口,并在一侧放置一张海报,用以吸引来往师生的目光。为确保捐助点不断人,我们几个班委分成两组,上下午轮流接待前来捐助的师生。

11 月 16 日早上开始,老天下起了雨,我们等候在捐助点,身上冷飕飕的,但当我们看到老师、同学冒雨提着大袋小袋的捐助衣物而来的时候,当我们看到他们往捐款箱里投钱的时候,我们的心里感到热乎乎的。16 日下午,师生们捐赠的衣物堆成了小山似的,为了把这些衣物清理好,及时运送出去,我们开始清点分类打包。我们几个同学分成三个小组:一组统计衣服的数量,并分出夏装与冬装;二组统计裤子的数量;三组将募捐箱里的现金清点登记起来。

清理完毕,我们又将衣物分类打包,一包一包装上车。目送着装满捐助衣物的汽车远去,回想起捐助活动的全过程,我们觉得从这次活动中中学到了不少做事的本领。

回可愣住了,丈二和尚摸不着头脑。凭着经验,他用两个手指做了点钱的动作,老外立刻连连点头:“Yes,Yes.”接着又边比划边说了一些什么。老板凭经验猜测,他是在说货到交款。老板点头表示答应。

于是老外拿出单子(一式两份)把货物填好签上名后,将其中一份交给老板,并指了指上面的日期,表示要在那日期前交货。老板点点头:“OK。”一桩生意总算达成了。

这不禁让我想起了大有的时候,老师经常要我们找一些关于在外贸业务中各国间的文化差异,以便了解与不同国家的人接触时所要注意的问题。现在,我才真正明白老师的良苦用心。的确,如果能够了解一些这方面的知识,在与外商洽谈业务时可以减少许多在沟通上的麻烦,也有利于拉近彼此间的距离,助于业务的顺利达成。

一天下来才发了 200 多张卡,离目标 450 张还有一大半,可我还是很满足,我相信,明天一定会更好!

第二天,我吸取前一天发卡的经验教训,抛开了胆小和矜持,不断地向人们介绍学习卡。在向别人推销学习卡中,我超越了自己,同时也向别人推销了我自己。结果,不到中午,我就超额完成了发卡任务,我很高兴。这证明:原先不是我不行,而是我不取,只要有胆量有勇气,分发学习卡这么简单的事,我是完全可以做好的。

两天的实习结束了,虽然受过不少委屈,但更多的是满足,因为我练了胆量。虽然很累很辛苦,但是心里的欣慰已远远超越了身体的劳累。我决心以后要多参加社会实践,培养职业素质,超越自我。

我在保险公司当理财顾问

04 文管 陆波

10 月 25 日,我开始了自己的职业生涯,与杭州光大永明人寿保险公司签了为期一年的代理合同,当起了理财顾问。我的职责便是销售明天和未来,让更多的家庭免于痛苦灾难。工作没有底薪,基本生活费不能给足,这种压力笼罩的日子,迫使我不得不调整心态面对。

公司的企业文化很浓,统一着制服,每天八点半联合早会,之后是各区域分会,早会需唱司歌念司训,连问候语都有讲究。我日复一日地感受着这鼓舞人心的氛围,从中体会出以下几点,与同学们共勉。

首先,要学会自主管理。做保险工作,上班时间比较自由,关键在于自己如何调配安排。工作时间日记,记录了自己昨天的展业情况和当日将去完成的事务,每天必查必写;工作安排,主要通过电话约访,面谈客户、提交建议书和签售保单四大流程。如果这一天你没有计划做什么,那等于错过一次成功的机会,人都有惰性,倘若不克服,你的业绩哪里来?

其次,坚持学习,做事先学会做人。我有一客户是浙二医院的医生,与他接触半个月之久。出于对客户尊重,每次拜访都事先预约,根据商谈,我给孩子设计了一份教育险,最初客户是认同的,可回去和夫人商量后又明确告诉我我不买了。作为新人没有经过培训是不能接单的,即使签了也不划在我的工资账上,但出于责任,我还是自己查了资料学习相关金融知识,对客户提出的问题当场无法解释的,也一定尽快给于邮件答复。尽管在工作工程中,有旁人左右我客户的思想,如拿银行利息或其他保险产品作比较,但我从不诋毁同行,因为我们对客户说的每一句话都要负责,诚信正直做人是寿险代理人的基本准则。

第三,自我激励。一次,在下沙商贸城买衣服时与店老板攀谈,聊到保险对方很欣喜,说妻子怀孕了想给未来宝宝买一份。三天后,我与老板约好傍晚面谈,但当我到达时发现店门锁着,邻居阿姨说生意不好,他们要马上搬回上海。我想当面听听老板的想法,于是留下名片给阿姨,希望老板晚上来店时同我联系。那几天持续下雨又忙,我在附近等了三个小时,到八点半的样子我再次探访,阿姨说老板来过把钥匙交给她后走了。老板明明知道我在等他,却打电话也不肯,我很伤心地哭了。第二天心理平静些后,我电话回访老板,对方坦诚地解释,并对保险与搬迁存在矛盾提出疑问。虽然希望破灭,但我的工作态度给对方留下了良好的印象,他们愿意成为我未来的准客户。我想,如果当时放弃,也许我就没有美丽的收场。天怜愚人,自我激励很有必要。

在保险行业,我们每天和形形色色的人打交道,把人群区分成几类,针对性的方式与之沟通,人们的生活状态告诉我们这个世界是什么样的,我们真正应该在年轻时多去感受,把自己塑造造成有市场含量的职业人。

体验职业 认知实训

06 国贸(秋) 汤良俊

在 11 月的第三周,外经系组织我们国贸专业 06 级新生进行了职业认知实训。在这一周里,我们先后参观了杭州经济技术开发区的中萃公司、下沙商贸城、义乌的国际商贸城等企业单位。在中萃公司我们听讲解员介绍了可口可乐公司的发展历史,参观了产品生产,看到了平时饮用的可乐、雪碧等饮料是如何生产出来的,领略了可口可乐在国际市场上的风采。去义乌国际商贸城参观的时候,我真切地感受到了一个小镇发展到具有相当竞争力的商业大都市的不简单,感受到了这个商贸城的国际地位与影响力。那里的商品,只能用琳琅满目、目不暇接来形容。这些商品不仅销往全国各地,而且远销海外。我真切地感受到国际贸易专业在社会经济发展中是如此的重要,了解了“物竞天择”这一自然法则,人们必须以高素质生命的活动力去适应发展,竞争激烈的社会。在职业认知实训期间,我们还到学校电子阅览室查阅了与国际贸易相关的知识,通过一周的实训,让我更清晰地了解了国贸专业的市场发展现状,体会到了职业认知实训是引导我们学生走出校门,走向社会,接触社会,了解社会的最好形式。

越剧专场演出的背后

雅韵戏曲社 赵乐舟

为庆祝越剧诞生百年,10 月 22 日晚,我们雅韵戏曲社在学院体育馆举行了越剧专场演出。当演出在数百名观众的热烈掌声中落下帷幕时,演员们都沉浸在成功的喜悦中,高兴地和领导们合影,接受着大家的祝贺。合下的我不禁百感交集,为了这场演出的成功,我们从上学期的 5 月份开始,整整策划准备了 6 个月,侯铭作为导演,夏祎佳和我作为策划员,和会员们一起走过的这段路程又在脑海里回想起来。

拉赞助与布置舞台

为筹集缺口的演出资金,我们组织外联部出去拉赞助,从理发店到沙数数码港,大家奔跑在大大小小的店堂中,尝到一次次的挫败,又一次次鼓起勇气推开另一扇门,有些店主委婉地拒绝,有些店直接赶人,偶尔有个体老板给个五十元、二十元的友情资助。这样的赞助虽然钱不多,但也解决了部分经费不足的问题。

作为雅韵的一分子,我的主要任务是布置舞台。起先我设计了许多道具的位置场景,但都因为资金不足而没有实施,最后,我将怎样布置漂亮的舞台的心思转移到了怎样以低价值的东西创造出超价值的舞台。我用纸板做了“越”这个大艺术字,在表面贴上金纸,向艺术系借了布衬,将它充当了背景,买了 20 米的麻绳,用双面胶贴在自制的彩球,高低不平地挂在舞台上。望着自己花了 37 元布置的舞台,我觉得既辛酸又欣喜。

为节省开支,连花旦的头套也是我

们自己做的。经过向指导老师张文娟请教,我用棉花、头饰、钢丝做了两个头套。

招演员忙排练

经历这么多的事情,最让我们高兴的是演员们的表现。为了这场演出,从去年 5 月份,我们就开始安排谁唱哪一段、唱哪一派,大家从暑假就开始练了。9 月一开学,我们向社联申请提早纳新,打算从新会员中找到好苗子,进行培养,若可能,便让他们参与演出。我们惊喜地发现 20 多名同学加入了雅韵,其中会唱的二分之一,各个流派都有人会唱。于是,我们别出心裁,设计了一个“唐诗越唱”的节目,经过老社长侯铭的指导,大家像模像样地用越调唱出一首首唐诗。这期间,几个老会员和新会员只要有空便到社团碰头,为演出做各项准备。

10 月 22 日是星期天,越剧专场演出的晚上,学院的副院长陈育旺、院长助理黄爱平到场了,院党委宣传部长刘志仁,院团委副书记南佳老师也到了,原院办主任过勉老师也从市区赶来观看。陈育旺副院长还高兴地为我们的专场演出致词,院报江老师用相机记录了我们演出的全过程。看着当晚的热闹情景,我们觉得原先所做的一切都是值得的。越剧专场演出是我们雅韵里程碑中的一个站,前面还有许多美好的事情等着我们。

出发吧,雅韵的社员们,美好的未来属于我们!

会展影视协会 联办电影图片展

12 月 5 日,由会展协会、影视协会联合举办的育英首届电影节图片展在生活区篮球场举行。本次图片展展出了大量影海报和经典影片简介,让许多爱好电影和崇拜影里的同学大饱眼福。展会现场还增设了有奖问答活动,同学们踊跃参加,气氛热烈。

在社团文化月中,影视协会举办了历时三天的电影节,期间,同学们欣赏了中国十部经典影片,回顾了中国电影历程。《维菊》、《纳尼亚传奇》、《宝贝计划》……影片中的每一个意味深长的故事,每一段跌宕起伏的情节都让观众流连忘返。

(会展协会会长 毛晓东)

社团星空

学生宿舍寝室文化建设月活动丰富

11 月是学生宿舍寝室文化建设月,根据宿管中心的安排,学生宿舍寝室室文化建设月活动在学生公寓区热闹地开展。

集体跳绳是活动月的主项目,各

到最佳状态。

在各宿舍楼举行的活动有学生宿舍规章制度知识竞赛、十字绣品评比赛、羽毛球赛、象棋比赛、定点投篮赛等等。通过上述活动,使同学们对宿舍规章制度有了进一步的了解并加深记忆,增进了同学之间的感情交流,加深了友谊,增强了集体观念和家园意识。

(宿管中心)

请别贪睡五分钟

05 国 E 沈寒音

冬天,已悄无声息的到来。在一些同学中,贪睡赖床的现象也开始滋生。

“起床吧,今天早上要去晨练了。”“再睡五分钟,这么冷的天。”起床前,不少同学都会有这样的心理矛盾。结果出现两种情况:一是前者战胜了后者,猛地起身穿上衣服奔向操场;二是后者战胜了前者,闭着眼睛继续睡。五分钟后,又将是个另一个场面,一个精神抖擞地回到了寝室,另一个则还在蒙头大睡。

上课前五分钟。

“快上课了,我先走了。”一些时间扣得紧的同学拿起书赶教室赶去。“完了,早饭还没吃,今天又要饿肚子了。”有的同学却还在慌乱中整理着东西……

上课铃声响起后,还有一些同学走去教室的路上不慌不忙地走着。有的手里拿着早饭,嘴里还在不停地咀嚼;有的人一边走一边还在扣外衣的纽



院武术队员徒手造型 江吉林摄

精彩背后的辛酸

院报记者团 何湘莲 钱卿

说到武术,很多人都会把它与飞檐走壁联系在一起,其实飞檐走壁只是武侠小说中描写的情景,真正的武术并没有那么玄乎,但要练好武术决非是件容易的事。

今年 5 月武术队在省大学生武术比赛中取得了四金一银的好成绩,在校也参加过多场演出,同学们看到武术队员在舞台上的表演总觉得很酷、很精彩。但你知道这精彩背后的辛酸吗?

武术队真正开始高强度训练是在 2 月份季教练接到 5 月份要参赛的通知后。听到这个消息,队员们都兴奋不已,却没想到接下去的训练有多辛苦。刚开始的训练只是学套路,在体能上还能承受,随着比赛时间的接近,教练对队员的要求也越来越严格。每天中午 12 时 30 分开始训练体能,到 13 时 30 分结束;下午上完课再参加 17 时的套路训练,直到 21 时结束。除此之外,周六还要继续训练。

在武术队的日子里,队员们都感到学到了很多,也得到了很多东西,其中不仅仅是荣誉,更多的是队友间的珍贵友谊、教练的教诲。武术队的同学们记得教练曾讲过:“你们是一起经历过磨难的,感情自然不一样,将来无论谁有困难,只要帮得上的一定要帮……”是的,虽然比赛结束了,但师兄师弟间的感情是永远都不会有句号的。

练好武术的前提是要有一个好的韧带,但对于没有武术基础的队员来说,拉韧带是件非常痛苦的事。刚开始的时候,队员们个个痛得连

五协会同办主题晚会

12 月 3 日晚,由白领协会主办、民航系形象设计协会、旅游服务协会、潮韵文学社、彩妆化妆协会协办的以“放飞梦想,展现协会风采”为主题的晚会,在院多功能厅举行。主题晚会内容丰富,形式多样,

吉他协会举办专场音乐晚会

11 月 23 日晚,吉他协会在学院体育馆成功举办“灵感吉他,魂动之致”音乐会。参加本次活动的同学除了吉他协会全体成员外,还有许多吉他音乐爱好者,共计 300 余人。

晚会每一个节目都赢得了现场观众的阵阵喝彩。除了一般的歌曲表演,组织者还准备了互动节目,活跃现场气氛,嘉宾“灵魂乐队”的表演把晚会推向高潮。(吉他协会供稿)

学术报告厅

浙商会副会长郑明治来院作专题讲座

11 月 22 日,工商系邀请浙江省工商联合会、浙江省商会副会长郑明治来院作了“以人为本,和谐创业”的专题讲座。郑明治以幽默生动的语言讲述了浙江省情、浙商精神、和谐创业的六大关系等。他还就大学生

的角色定位、心态、职业修养等,深入浅出地阐述了应该如何面对就业创业。

11 月 21 日晚,外经系特邀浙江中大集团控股有限公司董事、浙江五矿进出口有限公司党委书记董事长、全国外贸跟单员和全国外贸业务员培训认证考试专家任海津先生作了 06 级考察实训的全体国贸专业学生作了

《外贸行业现状及发展前景》讲座。任海津先生结合多年在外贸行业工作经历,勉励学生学好扎实的外贸业务知识,提升个人的职业品质。聆听讲座的师生都感到,对于如何教好和学好国贸专业很有启发。(外经贸系供稿)

11 月 22 日下午,国航浙江分公司党委工作部副部长葛金辉来我院作专题讲座。

他在讲座中对整个民航业的现状和发展做了全面的分析,介绍了民航业的激烈竞争状况,葛部长建议我

(院报记者团 林微)

学生讲台