



## 百元实训

## 让我们学会面对市场

06 营销B班 徐虹

11月19日,我们工商系的“百元实训”正式启动,我和班里其他10名同学组成了EASY实训组,在陈泉老师的指导下,经过十几天的努力,最后以27.136个百分点总利润额,破实训收益最高记录。在这次实训中,我们不仅收获了金钱,更重要的是,我们体会到实战的不易,并深深地感受到集体的力量。

区区百元,能做什么营生?我们苦苦思索,但创业的欲望驱使我们努力去做出实效。

我们经过实地调查,决定主攻保暖产品的中档市场,我们寻找了本校和浙江理工大学等学生进行“抽利润”式推销,比方说,每售出一件商品,视情况给他一定金额的抽成,这大大激发了他的销售热情,同时也节约了我们自身的时间,减轻了成本。而我们可以把这部分节省下来的时间用来挑选商品、进货、和经销商讨价还价。

我们在理工大学进行实训的第一天,摊还没有摆好,理工的保安就走过来阻止我们,他们这样诘问:你们这样与小商小贩有什么区别?我们心里猛地一颤,是啊,尽管我们手里拿着城管的审批,证明我们在这里实训是合法的,可是在外人看来,我们就是小商小贩。说实话,当初,我们的自信心和自尊心的确受到了不小的打击。但是我们心里明白,百元实训是落实营销专业合格职业人培养方案的,实训可以使我们亲身体验营销工作的真实过程,熟悉基本的流程,增强对营销各个环节的感性认识。想到这些,我们心里轻松多了,我们是来学习的,是来锻炼自己的,没什么丢人的。摆正了心态,大家干活都特别积极,十几天的实训,我们共销售的产品种类多得连自己也不敢相信:包括手套、裤袜、毛线袜子、羊绒玩具、礼品盒、毛毯、丝巾、拖鞋、充电热水袋、KITTY猫饭盒、五金餐具、床上小桌等,同时也得到了丰厚的现金回报。

在激烈的市场竞争中,团队合作变得越来越重要。形成强有力的团队,是我们EASY组的重要原则。在实训中,我们有福同享,有难同当,在冷风中一起为卖出一件商品拼命吆喝,在市场上与精明的经销商斗智斗勇,从中我们学到怎样去拿捏投资分寸,怎样去面对各式各样的人,亲身体验了营销的真实过程,提高营销技能。每个成员都深深地感受到百元实训的实质意义不只是赚钱,而是让大家在默默无闻的行动中体验人生的道理,体验团队的力量。

百元实训是我们实践教学的一个尝试,也是同学们走向市场的开端,我们将以此为基点,走向成功之路。

## 在实训中

## 感知“职业人”理念

07 国贸C班 何玲芳

记得9月9日进入育英的第一天,就接触了这样一个理念:“走进校门是大学生,走出校门的是职业人”。但在我的脑海里对“职业人”这个概念一直很模糊,到底怎样才算得上是一位职业人,而怎样才能成为一名优秀的职业人呢?这两个问题深深地困扰着我,12月5日这一周的实训后,我心中的疙瘩终于解开了。

短短一周职业认知实训让我受益匪浅。在实训中,系主任贺存乡要求我们国贸新生带着“如何学,学什么,要怎样干”的疑问去完成我们职业认知考察实训,并且给我们分析了如何成为一名合格的职业人。她强调现代服务型人才是素质的比拼。

第二天上午,在老师的带领下,我们来到了人才市场,了解了招聘信息,知道了各外贸企业的岗位要求,他们大多对学历和英语有很高要求。看到这些我感到压力很大,三年之后,我们拿什么跟本科生竞争,练就能力,别无选择。同时,也让我明白学习一些小语种对我们国贸同学来说是有帮助的,我应该朝这个方向发展。

第三天上午,我们观看了余世维的视频讲座,他用幽默的语言向我们讲述一位企业管理者如何处理与员工的关系,并在信任员工方面要做到:在行为上要信任员工,内心里除了自己谁都不能依赖,并且指出一名优秀的企业管理者不仅自身应当做事果断,而且还要让员工有创造性,会自我判断。他的讲座也让我明白学会发现问题,学会思考问题,学会解决问题。这些是一名合格的职业人所要具备的能力。

五天的实训让我明确了我来育英干什么,让我有了一个明确的奋斗目标。总的来说要在英语和小语种方面取得一些突破并且在实践中提高自己的办事能力。朝着这个目标努力,我相信我会成为一名合格的职业人! Nothing is impossible, just do it! 也相信“宝剑锋从磨砺出,梅花香自苦寒来”,只要努力,就会赢得阵阵芳香,只要努力就会得到认可,相信三年后的我们,一定会载誉而归!

05 环测班 胡侠敏

上完最后六周课,我的大学学习生涯画上了一个句号。我带着年轻的梦想依依不舍的离开了校园,踏上人生的第一个工作岗位。

就这样,我来到了浙江金元家电有限公司顶岗实习,这是一家家用电器的代理商,无论从哪个方面来看,都和我学的专业没有太大的关系,走出校门,一切都是从零开始。我清楚地认识到,现在毕业生就业压力这么大,找一个工作不容易,只要摆正心态,认真去学没有做不了的事。在将近两个月的实习期里,我在办公室里呆过,也跟着同事出去跑过,感触有很多很多,我把最深刻的体会和心得写下来,既是对自己的鞭策,也希望对大

家有所帮助。

首先,到了一个新环境,就要马上调整好自己的状态,以最快的速度去适应它,这样才有利于下一步工作的开展,都说现在的大学生做事眼高手低,我身边也有很多同学,到了单位不是安安心心工作,而是抱怨这个抱怨那个,结果什么也没做好什么也没学到。

记得刚进公司的第一天,由于专业不对口,我对公司的业务一无所知,领导分配的任务,我做起来毫无头绪。但我没有找借口推脱,努力地向身边的老员工请教,认真去问,努力去学。一段时间以后,我熟练掌握了公司的经营业务。得到了领导和同事的肯定。刚从学校出来就像一张白纸的我,正用各种颜色的笔描绘

灿烂多姿的生活。

其次,要在工作实践中努力去磨练自己。在实践中,我也发现,一些书本上很多难以理解的条条框框,真正操作了以后,大有一种豁然开朗的感觉。实习的时候,公司会常常让我们看一些复杂的操作流程,刚接触到那些流程的时候,我觉得很烦琐,常常搞得一头雾水莫名其妙,但当我真正去操作,去体验的时候,突然发现,原来这些都挺简单,我都会。所以,我现在觉得,单纯理论上的东西,没有经过自己的亲身实践,是无法真正透彻理解它的真正含义的,不把死的东西变成活的东西就等于没有真正的东西。

再者,初涉社会,要学会独立思考问题,独立解决问题。外面的世界与学校有太多的不同,

远远比学校复杂得多,所以在外面如果还存在依赖心理的话就会使自己到处碰壁。在学校,接触到的是老师和同学,很多问题都比较容易沟通、容易理解、能得到较好的解决方法。但在外面可不一样,你要面对各种各样的人,你要面对形形色色的事,孤独无助的你必须要发挥自身的主观能动性去想办法,去寻求一切可能的途径来解决问题。

走出大学的校园,走进了社会这所大学,经历了茫然和彷徨,在茫然和彷徨后我确立了自己的生活方式和目标。外面的世界是复杂的,但你必须去面对,即使你有过太多的苦闷和不适,但是,请记住,学会做事,学会做人,带着梦想启程的我们必须要执着去努力。

在实训中  
感悟细节

07 应用日语A班 钱克欢

我们终于迎来了盼望已久的职业考察实训,我们在努力寻找未来专业工作岗位的感觉。

12月5日,我们外经系07日语A、B两个班共79位同学,在刘星、张东亚、张娟娟三位老师的带领下,来到了美可思机械(杭州)有限公司进行参观。

杭州美可思机械有限公司,主要生产经营农业机械、园林机械等产品,该公司秉承持续稳定的品质,不断创新的技术,公平诚信的道德理念,生产规模不断扩大,产值日益提高。

踏入公司车间,我眼前一亮,原以为生产农业机械的厂房是嘈杂凌乱的,但是我看到是干净、整洁的车间,工人们工作井然有序,带领我们参观的公司员工黎小姐告诉我们,员工们都以“5S”管理方案来要求自己,懂得珍惜每分每秒,这样才能保证质量和生产效率。

在三楼办公室参观的时候,我意外地发现了办公室门口摆着几双拖鞋,看起来很别致也很温暖。我好奇地问了黎小姐,她说,那些拖鞋是为员工进入办公室所准备的。我们有些诧异:进办公室为什么要换鞋啊?她的解释是:一来是为了保持办公室的整洁;二来是出于对员工的关心。尤其是女士,穿着高跟鞋时间太长脚会很痛,所以,来到办公室,换上一双柔软的拖鞋,放松一下,那种感觉很舒服。这是公司人性化管理的一个小细节。

这个答案大大出乎我的意料。尽管是一件很小的事情,但是,这个细节却带给了员工一个整洁、舒适、温暖的工作环境。反观中国的很多公司,又有多少能注意到这个细节呢?

参观回来我陷入了沉思,以细微的眼光留意生活中的细节,能够获得的收获真的会很多。特别是对于刚刚进入大学的我们而言,不仅需要在学习上认认真真,在工作上勤勤恳恳,更应该让自己在每一个细节上都把握到位。试想三年后,我们将面临找工作,都需要经过面试官的考测,或许有人说,我的综合能力都很强,但是,要是不注重细节,也许在不经意间就给考官留下了负面的印象。

细节很小,容易被人们所忽视,但它的作用是不可估量。所以,注重细节,真正用心地看待我们的生活、我们的学习,深信我们一定会大有意外之获。给自己一个机会,学会关注细节,因为,细节决定成败!



三年磨一剑,职场见高低。 张腾飞 摄

## 职场永远属于有准备的人

## ——省2008届高校毕业生高职类专场招聘会观感

院报记者团

张蕾 王赞 王小平

12月15日,在经济职业技术学院举行浙江省2008届高校毕业生高职类专场招聘会。这次招聘会由浙江省教育厅主办,育英、经济、经贸、杭职、金融、警官六所高职院校联合承办。

此次招聘会应该说是今年规模最大的高校招聘会,有550余家省内的知名企事业单位参加,提供了近17000个岗位,几乎涵盖了所有的高职专业,共35000名毕业生前来参会,其中不仅有全省高职院校的毕业生,还有相当一部份是本科毕业生、研究生,同时还包括外省的高校毕业生。

来到招聘会现场,“人头攒动”是我直观的印象。招聘会8点40分开始,但很多高校的毕业生都提早一两个小时来到现场排队。可见大家都很想抓住这个难得的机会,早日找到一份自己满意的工作。

走进现场,我感到一股热流迎面袭来,内场火热的气氛赶着下沙冰冷的寒风。应聘者对未来的向往,对职业的渴望,对应聘成功后的欣喜,对应聘被拒后的那份失落……

一一写在脸上,但是,希望在人潮中流淌着。

在众多的毕业生中有一些同学显得很抢眼,他们从容地选择目标,自信地向用人单位递交自己的简历,轻松自如地回答考官的问题,而与之相应的是用人单位考官赞许的目光和发现人才后的那份喜悦。

我们在人群中搜寻着育英学子,有300余名育英毕业生参加本次招聘会,有相当多的学生以其出色的表现被用人单位相中,他们用自己的实力证明了学院职业人培养之路的成功。

匆匆而过的人群中也有众多的面对用人单位无所适从,面对考官的质询窘态百出的学生,无疑他们将成为这次招聘活动的失败者。究其原因多误在细节、耐心、信心、观念等问题上,说到底,打了一场无准备之战。

首先,他们对自己的“名片”——简历,制作不够重视。虽然企事业单位不要求毕业生把简历做得太过华丽或成本过高,但至少简历中的信息要确保准确,不能因为时间仓促,而忽略简历中的小细节,如错别字、语病。因为作为一个合格的职业人,必需要具有一种的严谨的职业精神,细节

往往决定成败。

其次,毕业生都光顾着到处投放自己的简历,和用人单位的沟通不够。如果没有对用人单位、应聘岗位的了解,没有对自己的充分展示,在浩瀚人海中只是一颗不起眼的石子,被人搁起当属自然。

再者,毕业生都想留在大城市,不愿去自己陌生的城市。“大城市机会多,发展空间大”,这是大多数毕业生选择用人单位的一个主导因素,这种观念也使很多同学与好的岗位失之交臂。

当然,也有不少自身素质存在问题,平时学习不够努力,无一技之长,因而与用人单位要求相差甚远。

招聘会也许是很多人走向灿烂人生的新起点,但机会总是留给有准备的人的,从招聘会起飞的学子与其说是运气,不如说是自己的精心之作。参加这次招聘会我们感受很多,作为一名在校学生,我们有幸能在一个以培养职业人为理念的摇篮里成长,无论前方的就业竞争多激烈,只要我们在生活中以一个职业人的要求打造自己,只要我们努力去准备着,相信我们在未来招聘会上一定能成为一道亮丽的风景线。