

## 把模拟实训课搬到企业 全真实战强化岗位技能 我院学生“双十一”期间 为企业创销售额超 3.5 亿元

“在校期间参与企业的全真实战,强化了专业技能,熟悉了岗位操作流程,锻炼了社交能力、沟通能力、合作能力。找工作真没费劲。”金飘飘是我院电子商务专业大三学生,暑假期间就被企业录用,由于表现出色,近日已提前成为正式员工。

不愁找不到工作的,还有金飘飘的同学,他们大多已被企业抢订。

根据企业发展的具体要求和市场对人才的需求变化,我院创新实践教学,着力打造特色化实习实训平台,把本来在实训室里进行的模拟实训课搬到企业,现场实战,让学生亲身体会网络营销的方法,学会与网络客户沟通的技巧,感受企业文化与工作环境,为就业与创业打下基础。

特别是今年“双十一”期间,电子商务专业449名学生参与两家电商企业客户服务工作,为企业创销售额超3.5亿元。信息技术分院计算机应用、信息管理、计算机网络专业300余名学生参与企业网商大战的数据分析、网络维护和前台接待等工作,为三家企业创4.6亿销售额作出贡献。去年,该院与网创、悠可等5家企业合作,组织电子商务专业、物流专业400余名学生参与“双十一”电商项目,完成销售额7000余万。

“双十一”专项实训是电商专业“2+1”人才培养工作中十分重要的教学环节,结合这个行业中具有标志性特点的时段进行全真实操,对学生来说,是一

次难得的职业岗位考察和综合技能训练,也是一次职业品质的历练。商贸分院院长欧阳驹介绍,“双十一”实训,这是一门课程,不是志愿者活动。必须人人参与、全过程参与,有计划,有总结,有考核。完全是按企业的岗位要求、操作流程完成实训任务,是实战,是以岗位为基础,强化专业核心技能,提高学生就业的针对性和竞争力。这次实训也是企业对学生的提前考察,表现出色的学生,毕业前可以优先录用去企业实习就业。

电子商务专业大二学生金温特连续两年参与企业网商实战,由去年的仓储打包岗位,到今年的网络客户服务,他都认真体验。今年“双十一”,他和企业正式员工一样工作,经过前期的培训,强化电商相关技能。短短两天,以12万余元的销售业绩夺得所在的化妆品销售团队冠军。他感慨:“在这个销售、客服、物流配送高度集中的日子里到企业去体验和学习,不仅能直观地学到技能,还了解到现代电商企业的管理模式和制度,提前感受企业文化。以后不管是出去找工作,还是自己创业,心里也有底气。”

杭州网创品牌管理有限公司CEO林振宇介绍,该公司与我院合作多年,育英学生责任心强,有韧性,能吃苦耐劳,工作上手很快。这些品质都是企业很看重的。

欧阳驹说,电子商务专业岗位复杂,学生就业后的工作环境



变动较大,需要良好的心理素质、业务素质、道德素质、文化素质、身体素质。因此课程体系要有利于提高学生的整体素质,使学生具有更强的适应性和更大的发展潜力。打破专业课教学中

按学科体系进行教学的传统模式,根据行业、岗位特点,以及学生的职业兴趣,采取理论与实践、知识与技能的分块教学模式,真正做到学以致用。

(宣传信息处 刘飞燕 文/摄)

## 信息分院学生在第十四届 省大学生多媒体竞赛获二等奖

本报讯 1月13日,在浙江省第十四届大学生多媒体竞赛中,信息分院学生陈强、陆承涛、洪旭、孔熠琛、毛春华的作品《拒绝和法西斯对话》在高职平面组中获二等奖,指导教师何燕飞、刘清华。

比赛由浙江省教育厅主办,

浙江师范大学承办,73所高校900多件作品参赛,平面组入围作品29件,评出一等奖8件。

大赛旨在培养大学生多媒体设计制作水平和创新意识、能力。从2002年开始,已连续举办14届。

(信息分院 何燕飞)

## 学院青年志愿者工作再获表彰

本报讯 11月16日晚“美丽杭州 青春同行 喜迎G20峰会”2015年杭州市高校志愿服务文化节闭幕式在杭州电子科技大学举行。我院学生处处长、团委书记邹佳作为颁奖嘉宾受邀出席闭幕式。晚会主持人由我院青年志愿者大队四位志愿者担任。

活动由共青团杭州市委、杭州市志愿者协会主办。闭幕式上表彰了杭州市“最美”大学生志愿者和志愿服务集体,我院青年志愿者大队获“2015杭

州市最美高校志愿服务集体”、13信管B班叶俊辰获“2015杭州市最美大学生志愿者”。

我院SD街舞社、舞蹈队、服装表演协会分别表演了开场街舞,舞蹈和职业礼仪走秀等节目,博得观众热烈的掌声;礼仪志愿服务队为近百位演员的妆容及闭幕式提供全程礼仪服务。

晚会不仅传递了“奉献友爱 互助 进步”的志愿者精神,也全面展现了我院志愿者的精神面貌和富有活力的育英校园文化。

(团委 石宇钦)

## 我院学生在浙江省第三届 大学生汉语口语竞赛获奖

本报讯 11月7-8日,浙江省第三届汉语口语竞赛(决赛)在绍兴文理学院举行,我院14会展3+2班祝舒平、14会展A班朱倩倩获二等奖,14电商B班徐志强、14空乘A班张晓佳、14酒管B班毛昭琳同学获三等奖。这是我院参加此项赛事以来获奖人数最多的一次。

竞赛是由浙江省教育厅、浙江省语言文字工作委员会、浙江省大学生科技竞赛委员会主办的学科类竞赛项目,旨在引导大学生规范使用国家通用

语言,提升大学生汉语口语表达能力,增强阅读意识,提高思维能力与语文素养,进一步了解和弘扬中华优秀传统文化。是贯彻党的十八大关于“建设优秀传统文化传承体系,弘扬中华优秀传统文化”和“推广和规范使用国家通用语言文字精神”的一项重要举措。

本次比赛浙江省70余所高校组队参加,其中高职高专300多名代表队,初赛选手近300名,其中67名选手进入最后决赛。

(团委 石宇钦)

## 首批空乘专业五年一贯制 中职学生来学院参加认知实训

本报讯 11月24日,民航交通分院首批空乘专业五年一贯制中职学生认知实训活动在学院一号报告厅举行。来自安吉上墅私立职高、平湖职中和萧山二职的122名同学参加实训。

民航交通分院聘请了国内著名航空公司高级乘务员暨培

训教员作为客座讲师,开设了职业生涯规划讲座。同学们参观了空客330全真模拟客舱服务实训舱,还参观了萧山机场国内和国际部。学院招就处、教务处、民航交通分院相关领导和教师,礼仪教研室全体教师参加活动接待工作。

(民航分院 王心)



11月10日下午,学院第二届公寓文化节在生活区开幕。党委副书记、院长助理谢鑫,院长助理王敏,各分院党总支书记出席,各团总支书记、公寓辅导员和各楼层代表参加开幕式。本届公寓文化节以“育英·爱在屋檐下”为主题,设“爱在生活,重在文明,美在品德”三个篇章。通过寝室文化内涵的挖掘,从而促进文明寝室建设。

(石宇钦/文 夏启明/摄)

## 与自己谈一场恋爱

故事很简单,很平凡,和很多人一样,我是那个在奋斗路上的主人公。

我叫高家栋,男,1994年生,地道的杭州小伙子。

依稀记得初人大学时,我对我的一个女孩说:“让我们谈一场平淡如水的恋爱吧。”她说,不好。我们每个人都应在寻找另一半前先与自己谈一场恋爱。假如恋爱对象是自己,你还会坚定不移地选择告白吗?

我即刻陷入了深思。的确,换作是你,你如何应答?

### 做一个有价值的人

在别人眼中,高家栋总是最爱折腾的那个人。我始终认为,我们专科生也许在学习成绩方面不如本科生,但我们一样能成为明日之星。为此,我也一直在奋斗。

大学两年,我的专业成绩一直保持在年级前五。除此之外,我也活跃在校园中。现任院学生会副主席兼校园文化中心主任,曾任院报记者团团长、社联常务理事。

总有人问大学里究竟是学习重要还是人际关系重要?我认为,使自己成为一个有价值的人,才是最重要的。其实不难发现,现在课堂上的我们,学习完全是被动的。人真的不能活得像个计算机一样,只是一个知识的接收器。且人际关系的基础在于价值的潜在交换,一个人越有价值,掌握的资源越多,人际交往,自然就是通畅的。

所以,成为一个有价值的人,在学习的同时,要勤于思考,勤于总结。

### 培养兴趣 深化专业

都说兴趣是成才的基础,是一种甜蜜的牵引。我大一加入院报记者团摄影部,开始接触单反,常通过参赛来提升水平。曾获2014世界旅游小姐大赛浙江赛区优秀摄影师,学院“军旅”摄影大赛一等奖、“最美校园”摄影比赛二等奖、首届教育教学主题摄影比赛二等奖。

我的专业是市场营销,将理论与实践相结合从而提升自身价值,是最看重的一方面。

2015年8月下旬,在杭师大举行的首届浙江省“互联网+”大学生创新创业大赛中,我们商务贸易分院的三名学生与本组大学生创业团队同台竞技,最终荣获首届浙江省“互联网+”大学生创新创业大赛银奖。同年10月,我的作品顺利入围浙江省第七届职业生涯规划大赛决赛,并获创业规划类二等奖。

因为参赛总拿二等奖,大伙儿都给我取了个外号叫“高老二”。其实有句话说得好,参加比赛是因为喜欢玩,获不获奖不重要,重要的是我知道当地最好的有创新思维的学生在做什么。

### 选择自己最想做的

从职高到高职,有那么一群人,他们不甘现状,一直在各行各业通过实际行动证明着自己的能力。慢慢地,这帮人聚集在了一起,建立起了一个属于专科生的创业圈子。

在“大众创业,万众创新”这个大时代背景下,我们在2015年5月共同创办了杭州易怀科

技术有限公司,公司成员均来自杭州几所高校,各有所长,汇聚在一起开始为梦想奋斗。我担任企划部经理,负责公司项目企划工作的全面掌控。

公司主营车载空气净化器、手机健康屋、水处理器、无线电测向等产品。

智能空气净化器的诞生让我们的产品在市场上得到热销,云服务功能、手机远程控制,进口夏普传感器,优美的外观设计等等都是易怀科技响当当的代名词。目前易怀科技已与杭州滨江骏宝行宝马4S店、西湖保时捷中心、杭州玛莎拉蒂4S店谈成合作,他们将展销易怀科技的车载净化器。

今年,公司积极与深圳代工企业合作,同时开设线上店铺、线下直销和代理,自2015年5月注册以来,公司销售额已达120万元,各省市代理费收入达30万元。

创新的营销方式、资深的国际化顾问以及年轻团队的创业激情,让易怀充满活力,发展迅

速,短时间内积累了大量的忠实用户和口碑。未来,易怀科技还将在智能生活领域中不断探索和开拓,从用户的体验出发,用心做产品,为人们提供更便捷的智能生活电器。

除此之外,生活中的我还是个文玩爱好者。

我将文玩微商作为副业进行发展,每每看到人们手上佩戴着我设计的手串,那是最幸福、最自豪的时候。

选择自己最想做的,就会有源源不断的激情和动力。虽然创业路上坎坷不断,但我珍惜并享受这个过程,每一次实践我都视作一种财富的积累。

### 你不是一个人在创业

“大学生创业”听上去似乎很酷炫,它永远是最为热门的话题。但你可别忘了,创业是有条件、有风险的,不是每个人都适合创业,切不可盲目跟风。

刚走出校门的我们势单力薄,缺乏人脉、资金等各方面条件的支撑,所以,战斗力不够时,最好找朋友合作创业,且最好是

具有一定社会经验的朋友,这样的合作伙伴能帮你少走不少弯路。

我们总是对创业有着无限的憧憬和激情,但真正开始实施起来,迎面而来的问题却数不胜数。如果只是凭着激情去创业,或者一个人单干实在很难支撑,失败的可能性也非常大。

所以创业,不是一个人的事情。

最后,请相信我们90后在象牙塔里经历一番市场洗礼后,走向社会,再经历一番摸爬滚打,补齐了自己的短板,那颗创业的种子,一定会有发芽、开花、结果的那一天。

眨眼间,大学也快要过第三年了。这三年你有足够的时间去发现自己想要什么,想做什么,有足够的时间去为了在未来几十年里实现自己的目标而做准备,且为了塑造更好的自己而奋斗。

我想,两年前的那个女孩抛出的问题,在此刻,我心中已有了答案。

(院报记者团 高家栋)